

---

---

# ATTILA KOZSOKAR

520046-Sfantu Gheorghe

---

---

## *Curriculum vitae*

---

---



### **Obiectiv carieră**

Post de management într-o organizație de renume unde să pot contribui cu experiența și cunoștințele mele la planificarea strategică, să colaborez cu membrii echipei pentru a identifica soluții inovatoare la provocările schimbătoare.

### **Sumar profesional**

Experiență vastă în managementul diferitelor organizații. Orientat spre rezultate și cu experiență în domeniile de producție și servicii. Calificări în dezvoltarea de proiecte, bugete, financiar, resurse umane, logistică. Expertiză în prognoze financiare, raportări și analize. Cunoștințe de utilizare a calculatorului, abilitatea de a învăța rapid și cu ușurință softuri noi. Vorbitor de limba română, limba maghiară, limba engleză și limba germană..

### **Experiență**

GOSPODARIE COMUNALA S.A., companie de apă și canalizare

**Director general**

**2019 iulie-prezent**

GOSPODARIE COMUNALA S.A., companie de apă și canalizare

**Director Adjunct**

**2013-2019 iulie**

- Implementarea proiectelor de extindere și reabilitare infrastructură cu finanțare europeană;
- Proiecte de dezvoltare a businessului;
- Benchmarking și reporting;
- Dezvoltarea resurselor umane;
- Participare în planificarea strategică;
- Relații cu publicul;
- Comunicare și reprezentarea societății față de terți;

**Project Manager**

**2012-2013**

- Implementarea proiectelor de extindere și reabilitare infrastructură cu finanțare europeană;
- Activități de control legat de plăți și nereguli;
- Benchmarking și reporting;
- Proiecte de dezvoltare a businessului.

SALESIANER MIETTEX SRL, o companie austriacă de servicii închiriere textile

**Key Account Manager**

**2010-2011**

- Managementul activităților de vânzări și de marketing în zona de responsabilitate;
- Managementul activităților de logistică și administrative în zona de responsabilitate;
- Negocierea contractelor;
- Implementarea proiectelor cu scopul de a aduce clienți cu valoare adăugată mare;
- Bugetarea vânzărilor;
- Analiza investițiilor;
- Diferite rapoarte de management;
- A implementat cu succes cel mai mare contract din zona de responsabilitate, un proiect de 360.000 Euro pe 3 ani.

BARDUSCH INCHIRIERE TEXTILE, o companie nemțescă de servicii textile

**Director executiv**

**2008-2009**

Managementul filialei din România a firmei din Germania, aducând-o de la zero la cifra de afaceri de peste 300.000 Euro în 18 luni.

- Dezvoltarea și implementarea planificării strategice;
- Asigurarea resurselor materiale și nemateriale pentru buna funcționare a organizației;
- Supervizarea tuturor activităților de vânzări, achiziții, logistică, finanțe și administrative;
- Controlul structurii prețurilor și marjelor pentru toți clienții mari;
- Dezvoltarea și implementarea sistemului de control al gestiunii;
- Colaborarea intensivă cu serviciul relații cu clienții pentru a rezolva prompt orice problemă;
- Crearea și implementarea diferitelor rapoarte de management, printre care și cele legate de controlul costurilor, prognoze de vânzări, cash flow etc;
- Dezvoltarea și implementarea sistemului de credit management al organizației.

RHM PANTS SRL, o companie de confecții textile cu capital german

**Director Administrație**

**2002-2007**

Managementul compartimentelor financiar, IT, personal, logistică, export-import, depozit, secretariat.

- Dezvoltarea planului strategic pe termen lung al companiei;
- Elaborarea planului financiar pe termen lung și bugetelor de investiții ale organizației, precum și bugetelor și planurilor pe termen scurt;
- Dezvoltarea diferitelor rapoarte de management, cum ar fi raportul de benchmark;
- Angajarea, instruirea și supervizarea persoanelor din subordine;
- Asigurarea resurselor necesare pentru organizație;
- Negocierea contractelor cu diferiți furnizori precum și cu instituții financiare;

- Dezvoltarea și implementarea împreună cu ceilalți membri ai echipei de management a diferitelor proiecte care au condus la economii anuale de peste 100.000 Euro;

- Reprezentarea companiei față de terți și promovarea imaginii ei.

AMYLUM ROMANIA SA, o companie cu capital belgian, producătoare de amidon

**Manager Financiar**

**1999-2001**

- Pregătirea bugetelor financiare și de investiții;

- Supervizarea pregătirii rapoartelor financiare și asigurarea raportării în timp atât către firma mamă cât și către instituțiile statului;

- Asigurarea conformității între legislația țării și strategia grupului;

- Dezvoltarea și supervizarea sistemului de credit management al organizației;

- Implementarea sistemului integrat de ERP al companiei;

- Elaborarea diferitelor rapoarte de management în conformitate cu strategia grupului;

- Negocierea contractelor cu furnizorii de materie primă, dispunând de un buget de 2.000.000 USD;

- Reprezentarea companiei față de clienți, furnizori și instituțiile statului.

AMYLUM ROMANIA SA

**Controller**

**1998-1998**

- Bugete, prognoze, analize de cost, benchmarking, calcule de payback etc;

- Calculul prețului de cost, elaborarea analizei investiționale.

PLASTICO SA, o firmă cu capital unguresc, producătoare de material plastic

**Inginer vânzări**

**1997-1997**

- Identificarea și contactarea clienților noi;

- Dezvoltarea strategiei de marketing împreună cu colegi și membri echipei;

- Reprezentarea companiei la târguri și expoziții.

## **Educație**

Academia de Studii Economice (ASE) București, Facultatea de Studii Economice în Limbi Străine, secția engleză, specializarea gestiunea afacerilor, promoția 1997.

Seminar de informatică în 1998, seminar de Standarde Internaționale de Contabilitate în 2000 și 2001, seminarii de comunicare între 2003 și 2004, diferite traininguri de management între 2004 și 2007, training de urmărire a ofertelor și tehnici de vânzări în 2011, seminar “Delivering Successful Projects” organizat de Joint Vienna Institute în 2013, curs de Analiză Cost Beneficiu în 2015.

---

---